



**FRANKLIN
TEMPLETON**

ACCÉDEZ À DES OCCASIONS DE REVENU MONDIALES

Fonds mondial d'obligations totales Franklin

Le **Fonds d'obligations totales mondiales Franklin** est un fonds à gestion active conçu pour les investisseurs canadiens qui cherchent une exposition aux marchés des titres à revenu fixe mondiaux de première qualité tout en réduisant le risque de change connexe.

POURQUOI OPTER POUR CETTE STRATÉGIE?

Accès aux marchés mondiaux

Investit dans diverses obligations de première qualité des grands segments du marché des titres à revenu fixe des marchés développés et émergents, dans des bons du Trésor et dans des titres de créance souverains. Jusqu'à 10 % de superposition des devises non couvertes pour profiter des fluctuations des taux de change.

S'efforce d'atténuer le risque

Recherche une diversification générale au sein d'un grand nombre de secteurs et de positions faiblement corrélées, en prenant en compte les taux de change, les taux d'intérêt et d'autres conditions à l'échelle mondiale.

Tire profit de l'expertise en matière de gestion active des titres à revenu fixe

Géré par des membres chevronnés du Groupe des titres à revenu fixe Franklin Templeton^{MD} – une équipe de placements mondiaux qui gère plus de 200 milliards de dollars d'actifs de clients¹.

Les renseignements sur le portefeuille correspondent à ceux du FNB d'obligations totales mondiales Franklin Liberty (couvert en \$ CA) (FLGA) Le Fonds mondial d'obligations totales Franklin investit la quasi-totalité de ses actifs dans des titres du FLGA.

Données au 30 juin 2020^{2,3}

CRÉATION

1^{er} mai 2020

DISTRIBUTIONS

Mensuelles

INDICE DE RÉFÉRENCE

Indice général des obligations mondiales Bloomberg Barclays (entièrement couvert en \$ CA)

QUALITÉ DE CRÉDIT MOYENNE

A

DURATION MOYENNE

8,58 ans

COUPON MOYEN

3,41 %

RENDEMENT COURANT

3,07 %

RENDEMENT À L'ÉCHÉANCE

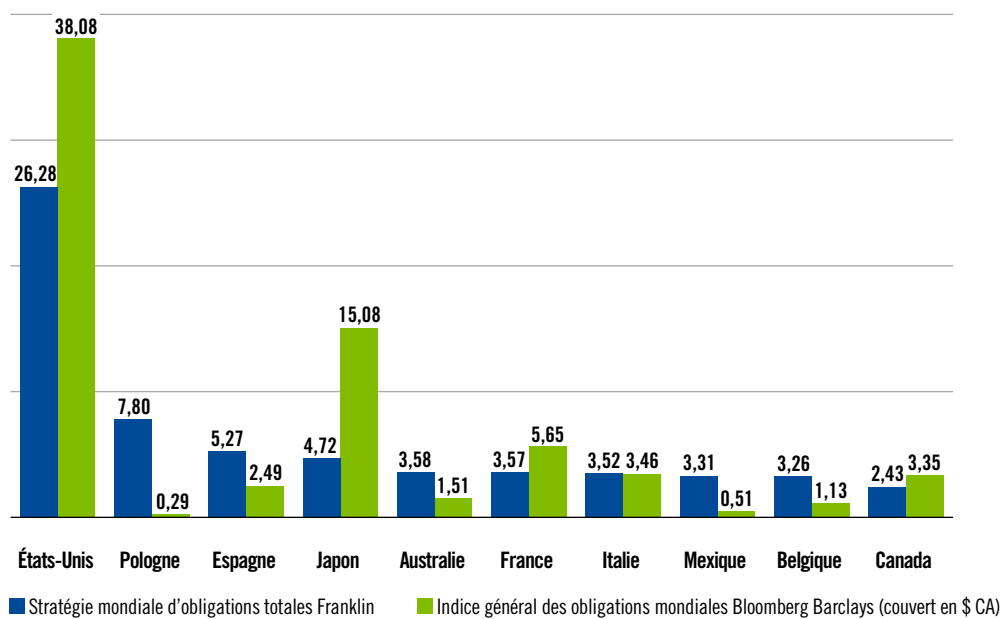
2,57 %

NOMBRE DE TITRES

175

Prise de décisions de gestion active : La Stratégie mondiale d'obligations totales Franklin investit sans se soumettre aux contraintes propres à l'indice.

Répartition par pays (%) : Stratégie mondiale d'obligations totales Franklin et indice de référence^{2,4,5}
Données au 30 juin 2020



Ces données sont historiques et ne correspondent pas forcément aux caractéristiques actuelles ou futures du portefeuille. Les placements du portefeuille peuvent changer.

1. Au 30 juin 2020.

2. Les renseignements présentés sur la Stratégie mondiale d'obligations totales Franklin correspondent à ceux du FNB d'obligations totales mondiales Franklin Liberty (couvert en \$ CA) (FLGA). Le Fonds mondial d'obligations totales Franklin investit la quasi-totalité de ses actifs dans des titres du FLGA.

3. La note attribuée pour la qualité de crédit moyenne n'est pas une mesure statistique de la probabilité de défaillance du portefeuille, parce qu'une moyenne simple pondérée n'évalue pas le degré de risque accru inhérent aux obligations moins bien notées. La qualité de crédit moyenne peut être inférieure lorsqu'elle est calculée sans la trésorerie et les équivalents de trésorerie. La qualité de crédit moyenne ne tient pas compte des positions sur produits dérivés. Le rendement à l'échéance est aussi connu sous les termes « rendement au rachat brut » ou « rendement au rachat ». Il s'agit du taux de rendement prévu d'une obligation si elle est conservée jusqu'à sa date d'échéance. Le rendement à l'échéance est considéré comme le rendement à long terme d'une obligation, exprimé en taux annuel. Le calcul du rendement à l'échéance tient compte du prix actuel du marché, de la valeur nominale, du coupon ou taux d'intérêt nominal et de la durée jusqu'à l'échéance. Il suppose que tous les coupons sont réinvestis au même taux. Rendement courant : En général, le rendement constitue le taux de rentabilité annuel de tout investissement et il est exprimé en pourcentage. Pour les obligations, le rendement correspond au taux réel des intérêts servis sur une obligation, calculé en divisant le taux du coupon par le prix de l'obligation sur le marché. Les obligations sont le plus souvent émises avec des paiements en coupons fixes (versements réguliers d'un montant en numéraire). En général, les obligations sont valorisées sur la base de leur rendement – c'est-à-dire le montant en dollars versé par les coupons comparativement au prix actuel de l'obligation sur le marché. Pour un fonds obligataire, le rendement courant est susceptible de correspondre au rendement procuré aux investisseurs.

4. Les données de la répartition par pays tiennent compte de certains produits dérivés détenus dans le portefeuille (ou de leur actif de référence sous-jacent). Elles pourraient ne pas totaliser 100 % ou être négatives, du fait que les chiffres sont arrondis, ou en raison d'autres facteurs, dont l'utilisation de produits dérivés et les opérations non réglées.

5. Source : Bloomberg. Les indices ne sont pas gérés et il est impossible d'investir directement dans un indice. Ils ne tiennent pas compte des frais d'acquisition, des dépenses ou des frais de vente.

Franklin Templeton – Un chef de file des placements en titres à revenu fixe mondiaux

Le Groupe des titres à revenu fixe Franklin Templeton^{MD} est une plateforme intégrée de placements à revenu fixe mondiaux qui regroupe plus de 145 professionnels des placements dont les bureaux sont répartis dans le monde entier. Le Groupe a lancé son premier portefeuille de titres à revenu fixe il y a plus de 50 ans.

Chef de file mondial des placements en titres à revenu fixe, le groupe possède des compétences spécialisées et diversifiées dans tous les principaux secteurs du marché des titres à revenu fixe, notamment les obligations de sociétés de première qualité et à rendement élevé,

les titres adossés à des créances hypothécaires ou mobilières, les créances souveraines mondiales et des marchés émergents, les titres municipaux et les prêts bancaires. Chaque secteur est affecté à une équipe attitrée, ce qui permet au groupe d'examiner le marché de façon approfondie et de repérer des occasions uniques. Cette perspective mondiale bénéficie du savoir-faire d'équipes locales attitrées dans de nombreux pays et d'une équipe de recherche quantitative qui participe aux recherches et à l'examen des portefeuilles. La structure mondiale de notre société, nos importantes ressources en analyse ascendante et notre groupe intégré d'analyse quantitative nous permettent de constituer des portefeuilles en utilisant un processus rigoureux de gestion des risques.

Équipe de placement



DAVID ZAHN, CFA^{MD}, FRM

Premier vice-président
Franklin Templeton Investments Management Limited
Londres, Royaume-Uni

Nombre d'années avec la société : 14
Années d'expérience : 26



JOHN BECK

Premier vice-président
Franklin Templeton Investments Management Limited
Londres, Royaume-Uni

Nombre d'années avec la société : 30
Années d'expérience : 33



PATRICK A. KLEIN, Ph. D

Premier vice-président
Franklin Advisers Inc.
Californie, États-Unis

Nombre d'années avec la société : 14
Années d'expérience : 15



SONAL DESAI, Ph. D.

Chef des placements
Titres à revenu fixe Franklin Templeton
Californie, États-Unis

Nombre d'années avec la société : 10
Années d'expérience : 26

Recherche une vaste diversification tout en maintenant une qualité du crédit élevée.

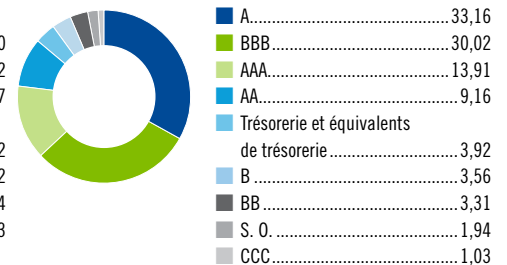
Répartition sectorielle (%)^{2,6}

Au 30 juin 2020



Répartition selon la qualité du crédit (%)^{2,6}

Au 30 juin 2020



Série du Fonds	Code du fonds \$ CA	Frais de gestion et d'adm.*
Série A (frais d'acq.)	5901	0,90 %
Série A (frais d'acq. reportés)	5902	0,90 %
Série A (frais d'acq. réd.)	5903	0,90 %
Série F	5904	0,40 %
Série F (service ADM [†])	5905	0,40 %
Série O	5918	Négociés

* Total des frais de gestion et d'administration avant taxes.

[†] Les « services à honoraires administrés » renvoient à l'option de frais de conseils en placement pour la série F. Pour en savoir plus, veuillez consulter le prospectus simplifié.

6. Les placements du portefeuille peuvent changer. Les valeurs marchandes reflètent la valeur négociée des placements. Les pondérations du portefeuille en pourcentage peuvent ne pas totaliser 100 % ou être négatives, en raison de l'arrondissement des chiffres, de l'utilisation de produits dérivés, d'opérations non réglées ou d'autres facteurs. Les notes de crédit indiquées sont attribuées par un ou plusieurs organismes nationaux reconnus de notation statistique, comme Standard & Poor's, DBRS, Moody's et Fitch. Les notes indiquent la solvabilité d'un émetteur et varient habituellement de la cote AAA ou Aaa (la plus élevée) à D (la plus faible). Lorsque les cotes de quatre ou de trois agences sont disponibles, la cote intermédiaire est utilisée; lorsque deux cotes sont disponibles, la cote la plus faible est utilisée; et lorsqu'une seule cote est disponible, c'est cette cote qui est utilisée. Les obligations gouvernementales étrangères sans cotes précises se voient attribuer la cote de crédit du pays fournie par un organisme national reconnu de notation statistique, s'il en est. La trésorerie et les équivalents de trésorerie ainsi que les produits dérivés sont exclus de cette répartition. La catégorie SN est attribuée aux titres pour lesquels une note peut être établie, mais qui n'ont pas été notés par un des organismes nationaux reconnus de notation statistique ci-dessus. Le portefeuille n'a pas été noté par une agence de notation indépendante. Les obligations non notées, la trésorerie et les équivalents de trésorerie peuvent se voir attribuer une note qui est fondée sur la note de l'émetteur, des placements sous-jacents d'un instrument de placement en gestion commune ou de tout autre facteur jugé pertinent. La note attribuée pour la qualité de crédit moyenne n'est pas une mesure statistique de la probabilité de défaillance du portefeuille, parce qu'une moyenne simple pondérée n'évalue pas le degré de risque accru inhérent aux obligations moins bien notées. La qualité de crédit moyenne peut être inférieure lorsqu'elle est calculée sans la trésorerie et les équivalents de trésorerie. La qualité de crédit moyenne ne tient pas compte des positions sur produits dérivés. Le rendement à l'échéance est aussi connu sous les termes « rendement au rachat brut » ou « rendement au rachat ». Il s'agit du taux de rendement prévu d'une obligation si elle est conservée jusqu'à sa date d'échéance. Le rendement à l'échéance est considéré comme le rendement à long terme d'une obligation, exprimé en taux annuel. Le calcul du rendement à l'échéance tient compte du prix actuel du marché, de la valeur nominale, du coupon ou taux d'intérêt nominal et de la durée jusqu'à l'échéance. Il suppose que tous les coupons sont réinvestis au même taux. CFA^{MD} et Chartered Financial Analyst^{MD} sont des marques déposées du CFA Institute.

Franklin Templeton Canada est un nom commercial utilisé par la Société de Placements Franklin Templeton.



**FRANKLIN
TEMPLETON**

Franklin Templeton Canada
200, rue King Ouest, bureau 1500
Toronto (Ontario) M5H 3T4
1 800 897-7281
franklintempleton.ca